



ACCOUNT MANAGER Professionele schoonmaakoplossingen regio Kempen

BOMA is reeds meer dan 40 jaar de pionier in de ontwikkeling en verdeling van professionele schoonmaakmaterialen, -producten en -machines. Naast een kwalitatief product en topservice, dragen wij als marktleider maatschappelijk verantwoord én innoverend ondernemen hoog in het vaandel. Met deze ondernemende en innoverende aanpak leveren we duurzame schoonmaakoplossingen op bij o.a. schoonmaakbedrijven, zorginstellingen, openbare gebouwen en onderwijsinstellingen. Deze familiale omgeving is een dynamisch groeibedrijf dat 180 mensen tewerkstelt en vorig jaar werd genomineerd als één van de vier finalisten voor de titel ONDERNEMING VAN HET JAAR.

Omschrijving:

Een hele uitdaging:

In deze functie word je verantwoordelijk voor het behartigen van jouw regio (Kempen) op elk vlak. Je gaat op een pragmatische wijze op zoek naar oplossingen voor en met bestaande uit te werken klanten (openbare besturen, instellingen, hotels, restaurants, de zorgsector en grote zowel als kleine ondernemingen) en laat nieuwe klanten niet links liggen. Op een erg zelfstandige wijze bouw je aan een vertrouwensrelatie en ben je voortdurend aanwezig in jouw regio én bij jouw klanten om hen op elk vlak te ontzorgen. In samenspraak met jouw collega's op de binnendienst beheer je nauwgezet je dossiers en kan je steeds inspelen op verwachtingen van jouw klanten door hen een klantspecifieke en duurzame oplossing aan te reiken. Je rapporteert hiervoor rechtstreeks aan de Sales Manager.

Uw profiel:

De ideale kandidaat:

- Beschikt over een hoger werk- en denkniveau, verworven door studies of ervaring;
- Kan terugblikken op een eerste commerciële ervaring, bij voorkeur in een gelijkaardige klantenkring, maar in ieder geval in de regio Kempen;
- Kent de regio Kempen als zijn binnenzak;
- Heeft een representatief voorkomen, een hoge gunfactor en is in staat om op diverse niveaus met klanten om te gaan;
- Gaat vlot zelfstandig te werk, verfoeit dure woorden en loze beloften, maar blinkt uit in daadkracht en gedrevenheid.

Onze voorwaarden:

- Je komt terecht in een dynamisch bedrijf met een hechte teamgeest dat staat voor innoverend ondernemerschap met een doorgedreven opleiding, kan je steeds beroep doen op heel wat expertise, aangevuld met de modernste tools;
- Je kan een érg competitief salaris opbouwen, aangevuld met diverse extralegale voordelen en bedrijfswagen met tankkaart.

Hoe kan je solliciteren?

Boma Antwerpen
T.a.v. Monitor : Jolien Gorissen
Noorderlaan 131
B-2030 Antwerpen
Tel.: 03 475 12 51
E-mail: jolieng@monitor.be

